

KORACI PROCESA PRODAJE

Poštovani,

Dostavljamo Vam dokument o samom procesu prodaje odnosno obavezama samih prodavaca/distributera.

1. Distributer je dužan potpisati kupoprodajni ugovor, sa krajnjim kupcem, o nabavci fiskalnog uređaja .
2. Distributer je dužan , zajedno sa krajnjim kupcem, popuniti i ovjeriti ZIF obrazaca , te predati ga ovlaštenom servisu s kojim ima potpisan ugovor o servisiranju i tehničkoj podršci, koji u njegovo ime isti šalje PU.
3. Distributer je dužan da kupoprodajni ugovor dostavi proizvođaču elektronskim putem , poslije čega će elektronskim putem dobiti izjavu o saglasnosti za taj ugovor od strane ovlaštenog proizvođača.
4. Distributer je dužan izdati predračun za uređaj/e iz kupoprodajnog ugovora, tek nakon dobivanja izjave o saglasnosti od strane ovlaštenog proizvođača za određeni ugovor.
5. Sam kupoprodajni ugovor će se smatrati oblikom narudžbenice uređaja , te će ovlašteni distributer na osnovu broja kupoprodajnih ugovora dobiti predračun za naručene uređaje od strane ovlaštenog proizvođača.
6. Nakon dobivanja uređaja od strane ovlaštenog proizvođača, ovlašteni distributer uređaj isporučuje ovlaštenom servisu koji je dužan da dalje izvršava korake prema procesu fiskalizacije.

Direktor /Nihad Hodžić/